IKOME | Steinbeis Mediation

In Mediation, Supervision und Coaching erfolgreich werden

Sichtbar und professionell in die eigene Praxis starten



www.ikome.de

Der Schritt von der Ausbildung zur erfolgreichen Tätigkeit als Mediatorin oder Mediator, Supervisorin oder Supervisor beziehungsweise Coach erfordert mehr als methodische Kompetenz. Entscheidend sind eine klare, professionelle Haltung, ein verständliches Angebot, persönliche Präsenz sowie der Zugang zu passenden Netzwerken und Auftraggebenden. In diesem zweitägigen Seminar entwickeln die Teilnehmenden ihre individuelle Positionierung und übertragen ihre fachlichen Kompetenzen in ein konkretes, sichtbares und glaubwürdiges Angebot. Sie lernen, wie sie potenzielle Kundinnen und Kunden sowie Kooperationspartner ansprechen, ihre Leistungen professionell präsentieren und Fälle bzw. Aufträge akquirieren können. Das Seminar wird in Leipzig und Stuttgart angeboten.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an:

- ausgebildete Mediatorinnen und Mediatoren, Supervisorinnen und Supervisoren sowie Coaches,
- Teilnehmende in den Mediations-, Supervisions- und Coachingausbildungen,
- angehende Mediator*innen, Supervisor*innen und Systemische Coaches, die künftig eigene Leistungen anbieten möchten,
- Berufspraktiker*innen, die bisher nur wenige oder keine eigenen Fälle beziehungsweise Aufträge akquirieren konnten,
- alle, die ihr Profil schärfen, sichtbarer werden und ihre eigene Praxis professionell aufbauen oder weiterentwickeln möchten.

Termine

Leipzig:

- Freitag, 22. – Samstag, 23.01.2027
- Freitag, 14. – Samstag, 15.05.2027

Stuttgart:

- Freitag, 19. – Samstag, 20.02.2027
- Freitag, 18. – Samstag, 19.06.2027

Umfang

Das Seminar umfasst zwei Tage, jeweils 9–17 Uhr

Abschluss

Nach Abschluss des Seminars erhalten Sie ein Trägerzertifikat zur Teilnahme.

Investition

650,00 EUR



Trainerin

Henriette Fee Grützner
Dipl.-Bühnendarstellerin, Journalistin, Coach und Wirtschaftsmediatorin

Henriette Fee Grützners besondere Expertise liegt in den Bereichen Körperlesen, nonverbale Kommunikation, Rhetorik und Wirkung im Auftreten. Insbesondere ihr Schauspielstudium an der Folkwang Hochschule Essen mit Schwerpunkten in Stimm- und Sprechtraining sowie Körperlehre bildet die Grundlage ihrer Arbeit. Das intensive Beobachten und Studieren von Menschen ist ein zentraler Bestandteil der Schauspielausbildung und prägt ihren geschulten Blick für Körpersprache bis heute. Nach ihrer journalistischen Ausbildung war sie viele Jahre als Radio- und TV-Moderatorin tätig, unter anderem bei RADIO PSR und dem MDR. 2017 wurde sie von der Grimme-Jury mit dem Deutschen Radiopreis für ihre herausragende Recherchearbeit ausgezeichnet. Heute begleitet sie Führungskräfte verschiedener Ebenen, überwiegend im Gesundheitswesen, in den Bereichen Kommunikation, Konfliktklärung, Auftritt und Führungssouveränität.



Trainer

Michel Bieler-Loop
Hochschuldozent, Diplom-Betriebswirt, zertifizierter Wirtschaftsmediator und Supervisor

Michel Bieler-Loop ist Hochschuldozent für Konfliktkompetenz im Management, Führung und Organisation an der HTWG Konstanz sowie Diplom-Betriebswirt, zertifizierter Wirtschaftsmediator und Supervisor. Nach 20 Jahren operativer Führungsverantwortung in der Medienbranche als Prokurist und Geschäftsführer für Marketing und Vertrieb ist er heute als Berater, Mediator, Supervisor und Executive Coach tätig – mit dem Ziel, Zusammenarbeit in komplexen Umfeldern zu verbessern. Zudem engagiert er sich als Aufsichtsrat und Start-up-Mentor. Seine Schwerpunkte liegen in der Wirtschaftsmediation, im Executive Coaching und Team-Sparring sowie im Training von Konfliktkompetenz im Management und der Moderation von Workshops und Klausuren.

Für den persönlichen Kontakt und ein kostenfreies individuelles Vorgespräch:
Tel: 0341 22541350
Mail: kontakt@ikome.de

Im Mittelpunkt steht der Transfer von der Ausbildung in die konkrete berufliche Praxis. Die Teilnehmenden arbeiten an fünf zentralen Entwicklungsfeldern:

Schwerpunkte

Professionelle Rolle

Die eigene Identität als Mediatorin oder Mediator, Supervisorin oder Supervisor beziehungsweise Coach klären und eine professionelle, glaubwürdige Haltung entwickeln.

- fachliche Spezialisierung und persönliche Schwerpunkte
- Entwicklung einer klaren Positionierungsaussage

Positionierung, Angebot und Marketing

Das eigene Profil schärfen, Zielgruppen erkennen und ein verständliches, attraktives Leistungsangebot gestalten und vermarkten.

- Grundlagen eines authentischen Selbstmarketings
- Präsenz auf LinkedIn, Instagram und weiteren Plattformen

Fallzugang, Netzwerk und Kundenbindung

Geeignete Wege zu potenziellen Auftraggebern, Organisationen und Kooperationspartnern entwickeln und pflegen.

- Networking und Kooperation mit anderen Fachkolleginnen und -kollegen
- aktive und wertschätzende Netzwerkkommunikation sowie Kundenpflege

Zertifizierung und Verbände

Möglichkeiten zur Zertifizierung, Qualitätssicherung und professionellen Weiterentwicklung kennenlernen.

- Bundesverband Steinbeis Mediation, Supervision und Coaching

EXTRA am Standort Leipzig:

Körperliche Präsenz und persönliche Sicherheit

Körpersprache, Stimme und Auftreten bewusst einsetzen sowie Sicherheit in Akquise- und Auftragsklärungsgesprächen gewinnen.

- Wirkung von Haltung, Stimme, Blickkontakt und Körpersprache
- souveräner Umgang mit Unsicherheit und kritischen Nachfragen

EXTRA am Standort Stuttgart:

Unternehmerisches Handwerkszeug für Mediatoren und Mediatorinnen

Die eigene Mediationstätigkeit wirtschaftlich tragfähig und rechtlich verlässlich aufsetzen sowie zentrale Abläufe der Selbstständigkeit praxisnah vorbereiten.

- betriebswirtschaftliche Grundlagen für den Aufbau einer eigenen Selbstständigkeit
- Kalkulation von Honoraren, Kosten und wirtschaftlichem Aufwand
- rechtliche Rahmenbedingungen zu Datenschutz, Haftung und Vertragsgestaltung

Anmeldung

Titel der Ausbildung: In Mediation, Supervision und Coaching erfolgreich werden (Investition: 650,00 EUR*

(*umsatzsteuerbefreit)

○ Leipzig	22.01.2027 – 23.01.2027	○ Stuttgart	19.02.2027 – 20.02.2027
○ Leipzig	14.05.2027 – 15.05.2027	○ Stuttgart	18.06.2027 – 19.06.2027

Vorname, Name	
Geburtsdatum und -ort	
Tätigkeit	
Firma	
Wohnanschrift	
Rechnungsanschrift	
Telefon	
E-Mail	

Von den **Allgemeinen Geschäftsbedingungen, den Allgemeinen Teilnahmebedingungen** und der **Datenschutzerklärung** der Steinbeis Beratungszentren GmbH habe ich Kenntnis genommen und bin damit einverstanden. Einzusehen unter www.steinbeis-ausbildung.com. Der Vertrag kommt nur bei ausreichender Teilnehmendenzahl zustande.

○ Hiermit stimme ich zu, dass mir Newsletter und Veranstaltungshinweise bis auf Widerruf zugeschickt werden dürfen.

Ort/Datum _____ Unterschrift _____

Besuchen Sie unsere kostenfreien Informationsveranstaltungen. Aktuelle Termine und weitere Referenzen unter:
www.ikome.de

Haben Sie Fragen?
Wir beraten Sie gern persönlich:
Tel: 0341 22 54 13 50
Mail: kontakt@ikome.de

Leipzig

Stuttgart



IKOME | Steinbeis Mediation
Leiter: Prof. Dr. habil. Gernot Barth
Hohe Straße 11 | 04107 Leipzig | Fon +49 (0)341 22 54 13 50 | kontakt@ikome.de
www.ikome.de

Stand August 2026