



Steinbeis Beratungszentren GmbH
Steinbeis Beratungszentrum
Wirtschaftsmediation
Leipzig – Stuttgart – Wien – Budapest

● Akademie
— für Mediation,
Soziales und Recht
●  Steinbeis-Hochschule
Berlin SHB

Steinbeis-Ausbildung

Ausbildung Online Coach (m/w)

praxisnah | berufsbegleitend



Ausbildung zum Online Business Coach (m/w)

„Alles was digitalisiert werden kann, wird digitalisiert.“

(Carly Fiorina, CEO Hewlett Packard)

Gerade jetzt verändern sich unsere Arbeitsbedingungen in einer hohen Geschwindigkeit. Die digitale Transformation führt zum Arbeiten im Home Office, zu digitalem Networking und virtuellen Teams. Die Arbeitswelt befindet sich in einem starken Umbruch.

Corona und #PhysicalDistancing sorgen für noch mehr Tempo in der Veränderung.

Coaches, Trainer und Berater müssen sich entsprechend neu am Markt ausrichten und ihre digitale Kompetenz auf den „Stand der Zeit“ bringen.

Dabei geht es nicht nur um die Nutzung von Tools.

Digitale Kompetenz heißt auch die umfassenden Möglichkeiten eines Virtual Coaching Rooms optimal zu nutzen, um bestmögliche Ergebnisse beim Coachee zu ermöglichen.

In dieser Fortbildung zum #Online Business Coach lernen Sie den sicheren Umgang mit diversen Online-Plattformen für Coaching, Beratung und Training kennen. Dabei nutzen wir Tools, wie Zoom, Skype, Teams, Miro und verschiedenste ergänzende App´s.

Am Ende der Fortbildung beherrschen Sie nicht nur die Tools anwendungssicher, sondern haben ihren eigenen Online Coaching Stil entwickelt und kennen dazu die Möglichkeiten der Online Moderation und der Webinare.

„It is not the strongest who survive, but the ones most adaptive to change.“

(Charles Darwin)

Steinbeis-Beratungszentrum Wirtschaftsmediation
Steinbeis Beratungszentren GmbH
Tel: (0341) 22 513 18 | Fax: (0341) 22 54 13 51
E-Mail: info@steinbeis-mediation.de | Web: www.steinbeis-ausbildung.de

Ausbildungsinhalte

Module (Für eine ausführliche Beschreibung siehe wesentliche Modulinhalte)	Zeitstunden
Webinar 1: Coach Grundlagen + einem individuellen Coaching	8
Webinar 2: Die eigene Rolle als Online Coach	8
Webinar 3: Methodenkoffer Online-Coaching + 1 Online Coaching	8
Webinar 4: Das individuelle Online-Coaching Angebot	8
Webinar 5: Im Internet sichtbar werden	8
Gesamtausbildung	40

Trainer der Ausbildung

Sascha Lippe



Sascha Lippe ist seit einigen Jahren als Wirtschaftsmediator, Systemischer Business Coach und Change Manager mit seinem Consulting aktiv in der Begleitung von Unternehmen und ihren Führungskräften unterwegs.

Sein Schwerpunkt liegt vor allem auf den Veränderungen im Zuge der Digitalisierung.

Ein Thema, welches Herrn Lippe seit vielen Jahren fesselt: „ Die Digitalisierung wird unsere Arbeitswelt in wenigen Jahren so intensiv, wie nie zuvor verändern. Wer diesen Wandel nicht mitgeht, der hat verloren. Gleichzeitig bieten sich nie da gewesen Chancen auf Erfolg“

Als Führungskraft, Projektverantwortlicher und Ausbilder für Nachwuchsführungskräfte hat er zuvor über 20 Jahre intensive unternehmerische Erfahrung in der Führungsebene eines sozialen Trägers und im Bankenbereich gesammelt.

Zudem war Herr Lippe in Personalauswahlverfahren tätig und später in der Entwicklung geeigneter Konzepte für derlei Verfahren Mitglied.

Im Rahmen seines Consultings arbeitet Herr Lippe in einem Netzwerk von erfahrenen Coaches und Spezialisten.

Wesentliche Modulinhalte

Webinar 1: Coachgrundlagen + einem individuellen Coaching (1 Tag)

- Definition von Coaching
- Weiterentwicklung des Coachings im Laufe der Zeit
- Big Picture Digitalisierung
- Entstehung des Online – Coachings
- Chancen von Online - Coaching
- Hürden und Gefahren von Online-Coaching
- Überblick über verschiedene Formate
- Einführung in die Technik inklusive individuellem Technik Check
- Online Auftragsklärung
- Bildung von Interventionsgruppen Online

+ einem individuellen Telefon- oder Videocoaching zum Techniksetup und zur Einfeldung in das Seminar im Vorfeld zum ersten Webinar

Webinar 2: Die eigene Rolle als Online Coach (1 Tag)

- Der eigene innere Reiz: Was will ich als Coach bewegen?
- Welche Motivation treibt mich an?
- Die veränderte Kommunikation im Online Kanal
- Die richtige innere Haltung als Online Coach
- Neutralere Grundhaltung als Schlüssel
- Die Abgrenzung Online Coaching – Präsenz Coaching
- Der Schlüssel in der non-direktiven Kommunikation
- Ressourcenorientierte Arbeitsweisen
- Klarheit bezüglich Technik, Vorbereitung, Dokumentation von Gesprächen
- Die Rolle des Online Coaches zwischen zwei Terminen

Webinar 3: Methodenkoffer Online-Coaching + 1 Online Coaching (1 Tag)

- Passende „Online“ Fragetechniken
- Ergebnisorientierte Gesprächsführung Online nutzen
- Systemisch Online coachen
- Impacttechniken nutzen
- Das Risiko Wechselbezüglichkeit
- Visualisierung im Online Coaching
- Chancen / Risikoanalyse durchführen
- Online Zielfindungstechniken

+ 1 Online Coaching als Sparring zum Einsatz der Methoden (60 Minuten)

Webinar 4: Das individuelle Online-Coaching Angebot (1 Tag)

- Der eigene innere Reiz: Was will ich als Coach bewegen?
- Welche Motivation treibt mich an?
- Weiterentwicklung Modul 2
- Wie sieht mein Wunschkunde aus?
- Erstellung eines Wunschkundenprofils anhand von Leitfragen
- Wie sieht mein Angebot für meinen Wunschkunden aus?
- Ermittlung Online Profil meines Wunschkunden
- Erstellung eines eigenen Marketingprofils für den eigenen Wunschkunden

Webinar 5: Im Internet sichtbar werden (1 Tag)

- Erstellung eines eigenen Online Coach Profils
- Die Rolle von Social Media
- Die eigene Internetseite
- Newsletter Hot or not?
- Die Wichtigkeit von Freebies
- Der Sinn von Redaktionsplänen
- Möglichkeiten, um die Sichtbarkeit zu steigern
- Die Psychologie der Farben

Bonus

- Zu den 5 Modulen gibt es Videos, Worksheets, Checklisten
- Zwischen den Modulen Bearbeitung von persönlichen Aufgaben zur individuellen Vertiefung
- Austausch in der Community in einer FB Gruppe
- Regelmäßige Intervisionsgruppen
- Gruppen und Einzelcoachingsessions auf Wunsch mit Aufzeichnung zur besseren Supervision
- Zertifikat nach erfolgreichem Abschluss möglich

Ihre Investition

Die Ausbildungskosten umfassen die Webinare 1 – 5

Webinar 1 „Schnupperseminar“: **59,00 EUR** (50,00 Euro ohne Ust.)

Webinar 2-5: **189,00 EUR** (160,00 Euro ohne Ust.) **pro Modul**

- Bei Buchung aller Module erhalten Sie 10% Rabatt.
Die Gesamtinvestition beträgt bei Buchung aller Module:

730,00 EUR

Die Module können auch einzeln gebucht werden.

Geplante Termine

Durchgang 1

Webinar1 Mi, 26.08.2020

Webinar 2 Mi, 02.09.2020

Webinar 3 Mi, 09.09.2020

Webinar 4 Mi, 16.09.2020

Webinar 5 Mi, 30.09.2020

Sollten Sie einen Termin Ihres Durchganges nicht wahrnehmen können, besteht die Möglichkeit am gleichen Modul des anderen Durchganges teilzunehmen

Unsere Lernplattform

Zoom - Ein Marktführer für Meetinglösungen

Die Videokonferenzqualität und -zuverlässigkeit von Zoom bedeutet, dass jeder eine nahtlose Erfahrung hat.

- Chat: Die Möglichkeit für private und Gruppendiskussionen und um mit dem Dozenten in Verbindung zu treten.
- Fragen und Antworten und Umfragen: Ein Q & A-Dialogfeld, in dem Fragen mit Live- oder Textantworten gestellt werden können.
- Wortmeldung der Besucher: Gesteigertes Teilnehmer-Engagement, indem virtuelle Wortmeldungen ermöglicht werden.

Anmeldeverfahren

Zur verbindlichen Anmeldung senden Sie uns bitte das Anmeldeformular ausgefüllt per Post an:

Steinbeis Beratungszentren GmbH
Steinbeis-Beratungszentrum Wirtschaftsmediation
Hohe Straße 11
04107 Leipzig

Sie können den Anmeldebogen auch gerne vorab faxen: (0341) 22 541-351 oder Sie füllen es online unter
aus.

Nach Eingang Ihrer Anmeldung wird eine Bestätigung an die angegebene Korrespondenzadresse versandt
und die Anmeldung gilt als verbindlich.

Für weitere Fragen stehen wir Ihnen gern in einem persönlichen Gespräch zur Verfügung.

Telefon: +49 (0)341 224 86 61

E-Mail: info@steinbeis-mediation.com

Anmeldung

Vorname, Name	
Tätigkeit	
Firma	
Wohnanschrift	
Rechnungsanschrift (bitte ankreuzen)	
Tel/Fax	
E-Mail	

Von den **Allgemeinen Geschäftsbedingungen, den Allgemeinen Teilnahmebedingungen** und der **Datenschutzerklärung** der Steinbeis Beratungszentren GmbH habe ich Kenntnis genommen und bin damit einverstanden. Einzusehen unter www.steinbeis-ausbildung.de.

Der Vertrag kommt nur bei ausreichender Teilnehmerzahl zustande.

Hiermit stimme ich zu, dass mir Newsletter und Veranstaltungshinweise bis auf Widerruf zugeschickt werden dürfen.

Ort/Datum _____ Unterschrift _____